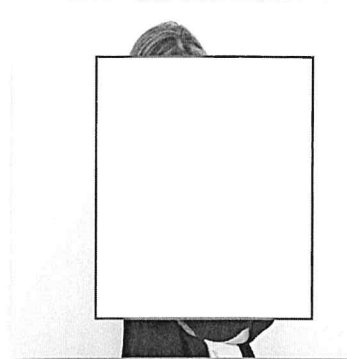


INFORMAZIONI PERSONALI

Name **CATERINA**
 Surname **VIDULLI**
 Date of birth
 Home address
 E-mail address
 Nationality



ESPERIENZE LAVORATIVE

04/2014 – oggi **Amministratore Delegato & Research Market Intelligence Manager**

Azienda *Arcadya Srl – Brand principale: Central Marketing Intelligence*

Descrizione Azienda Arcadya Srl (conosciuta come Central Marketing Intelligence) è la prima agenzia che indaga il web per aiutare chi prende decisioni in azienda a ridurre l'incertezza, definire strategie di business e marketing, pianificare il Modello di Business e il Business Plan a partire dai Dati.

Attività svolta Sono responsabile delle attività di gestione dell'azienda e delle indagini di mercato per conto dei clienti. Ho seguito progetti per aziende come Tucano, Coverstore, Roberto Re Leadership School e per i clienti di diverse agenzie marketing italiane. Sono partner per l'Italia di Synthesio, software leader al mondo nell'ascolto della rete.

L'azienda, inizialmente nata per portare avanti dei progetti digitali, Arcadya platform, Shamat e Conve.io, ha iniziato a offrire servizi di consulenza specializzata nelle ricerche di mercato digitali, nella consulenza aziendale di Business e marketing. Ha quindi sviluppato servizi di formazione, la CMI Academy, per favorire lo sviluppo di una mentalità data driven negli imprenditori italiani.

Nella prima fase di startup dell'azienda Arcadya Srl mi sono occupata della redazione del business plan, della ricerca di mercato e delle attività di marketing. Ho seguito le attività operative di sviluppo dei progetti digitali, Shamat e Conve.io. Nell'ambito delle attività di consulenza, mi sono occupata delle indagini di mercato; inoltre ho svolto l'attività di Sysomos Specialist, lavorando come partner per l'Italia e il Sud Europa del software Sysomos Ltd. Ho sviluppato il metodo di ricerca Market X-Ray e la modalità di realizzazione dei Report di Marketing Intelligence. Ho seguito le attività di marketing e gestione dei clienti e di sviluppo del business.

09/2021 – **Progetto Interreg E-CHAIN, Project Management, Data Analysis & Business Model Definition**
 06/2022

Azienda *Units – Progetto Interreg Italia Croazia*

Descrizione Azienda E-CHAIN è un progetto Interreg dell'Asse Italia Croazia con l'obiettivo di sviluppare una piattaforma di infomobilità e di co-marketing. Arcadya Srl ha lavorato come partner dell'Università degli Studi di Trieste.

Attività svolta Sono stata responsabile delle attività di gestione del progetto (ruolo di project management) e di fungere da referente di progetto nei confronti del Coordinatore di progetto di UniTs e nel dialogo con i partner dello Steering Committee. Mi sono occupata della fase iniziale di definizione del perimetro di ricerca, di impostazione e selezione dei software per la raccolta dati, dell'analisi dei risultati e della realizzazione del Modello di Business del progetto.

10/2014 – 2017 **Co-fondatrice, COO**

Azienda *Shamat project – brand di Arcadya Srl*

Company description *Shamat, startup membra del SAP startup.focus., aiuta le aziende a monitorare la performance del proprio marketing online e a spiare la propria concorrenza attraverso la sua piattaforma e servizi di consulenza.*

Attività svolta Grazie alla mia esperienza nella marketing intelligence e nell'analisi dei dati online, sono responsabile di tutte le operazioni riguardanti l'ideazione della piattaforma e lo sviluppo delle funzioni. Sono inoltre in capo alle attività di marketing e project management.

02/2015 – 07/2015 **Strategic Marketing Analyst**

Azienda *H-Farm Industries*

Descrizione Azienda H-Farm è una piattaforma innovativa che supporta la creazione di nuovi modelli di business, la trasformazione digitale e la crescita dei giovani e delle aziende italiane, situata in provincia di Treviso.

Attività svolta Responsabile di tutte le attività di reportistica e analisi dell'agenzia: analisi dei siti web dei clienti attraverso Google Analytics; interviste e focus group mirate alla realizzazione di progetti digitali; analisi dei risultati dei clienti sui social media, utilizzando software come Facebook Business Manager, Social Bakers, Sprout Social e altri; gestione di e-commerce e della reportistica dei risultati di vendita; indagini sulla concorrenza, ascolto della rete e analisi di reputazione. Ho lavorato con clienti come Spotify, Granarolo, i-Faber, Leroy Merlin, Slowfood.

02/2015 – 07/2015 **Strategic Analyst**

Azienda *Life Interaction Srl*

Descrizione Azienda Life Interaction è un'agenzia digitale focalizzata sul design di interazione digitale e sulla progettazione di relazioni innovative tra cliente e fornitore.

Attività svolta Durante questi mesi di attività mi sono occupata di tutte le indagini mercato per i progetti dei clienti e per le gare d'appalto. Ho seguito la reportistica e la valutazione dei risultati dei progetti attivi con i clienti dell'agenzia,

riportando direttamente ai clienti. Ho avuto l'occasione di lavorare per aziende come Kenwood, Nestlè, Tigotà, Carlsberg, Australian.

1/2014 – 09/2014 Co-fondatrice, Analista e Marketing Manager

Company	<i>Liveness – progetto di startup promosso da H-Farm Ventures</i>
Project description	Liveness è un progetto nel settore Salute e Nutrizione che ha il duplice obiettivo di educare le persone a una vita più sana tramite una community che parla di benessere, e di lanciare un nuovo marchio di integratori naturali, venduti attraverso un e-commerce.
Job description	Mi sono occupata di analizzare il mercato della Salute e Nutrizione, per studiare la concorrenza e il posizionamento di mercato e redigere il business plan del progetto. Ho quindi seguito le attività di marketing, redazione del piano editoriale e creazione dei contenuti della community.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Date: 09/2010 – 10/2012	Laurea Magistrale in Ingegneria Gestionale
Nome e tipo d'istituto	<i>Università' degli Studi di Udine, Facoltà di Ingegneria</i>
Voto di laurea	110/110 e lode; media esami 29,7/30
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Project Management, Gestione dei Sistemi Complessi, Gestione e Strategia Aziendale, Sistemi Informativi Aziendali, Database, Finanza e Controllo di Gestione, Applicazioni Industriali Elettriche, Energetica.
Titolo della tesi	<i>Studio di fattibilità per un Centro Servizi ai Megayacht</i>
Ambito di ricerca della tesi	Strategia aziendale, business planning, market analysis.
Lavoro di ricerca svolto	Progetto di ricerca di durata 9 mesi (marzo-dicembre 2012), in collaborazione con Area Science Park. Il lavoro ha riguardato l'analisi del mercato e della situazione regionale, la definizione di un modello di business per il Centro Servizi e lo studio di fattibilità economico-finanziaria. I risultati sono stati presentati ai rappresentanti della Regione FVG e del Distretto Nautico regionale.
Date: 09/2007 – 07/ 2010	Laurea Triennale in Ingegneria Gestionale Industriale
Nome e tipo d'istituto	<i>Università' degli Studi di Udine, Facoltà di Ingegneria</i>
Voro di laurea	110/110 e Lode, media esami 29/30
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Gestione Aziendale, Economia, Organizzazione Aziendale, Gestione della Qualità, Gestione degli Impianti Industriali, Lavorazioni Meccaniche, Macchine, Elettrotecnica, Informatica e Programmazione C.
Titolo della tesi	<i>“La gestione degli Stakeholder: il caso Fincantieri”</i>
Ambito di ricerca della tesi	Gestione della Qualità, Processi aziendali
Lavoro di ricerca svolto	Studio avviato nell'ambito della redazione del libro “Guida del Sole 24 Ore alla Qualità”. Il lavoro svolto ha riguardato un'analisi della letteratura internazionale e lo studio della gestione degli Stakeholder presso la Fincantieri S.p.a. attraverso interviste e visite dirette. Il caso studio è stato pubblicato nel suddetto libro.

Date: 2002 - 2007 Diploma di Maturità Scientifica PNI
 Nome e tipo d'istituto Liceo Scientifico Guglielmo Oberdan, Trieste
 Votazione conseguita 100/100
 Attività svolte Durante i cinque anni ho partecipato attivamente a numerose iniziative e attività promosse dal Liceo, quali la squadra ufficiale di Giochi Matematici, il gruppo del teatro (partecipando tutti i cinque anni al concorso "Il Palio degli Asinelli) e la squadra di pallavolo del Liceo. Ogni anno ho svolto il ruolo di Rappresentante di Classe.

STUDI ED ESPERIENZE ALL'ESTERO

Date: 09/2010 – 06/2011 Erasmus Studio
 Università ospitante: *University College Cork, Cork, Irlanda*
 Periodo all'estero di 9 mesi, durante i quali ho superato 6 esami (tutti riconosciuti dall'Università italiana) riportando la massima votazione in accordo agli standard dell'università irlandese.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA Italiano
ALTRE LINGUE

	COMPRESIONE		PARLATO		SCRITTO
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione	
Inglese	C1	C1	C1	C1	C1

Certificati: *British Institute, Advanced level (B2) (ottenuto nel 2008)*

CAPACITÀ E COMPETENZE INFORMATICHE

- Eccellente uso del **pacchetto software Office** (fogli elettronici, editor testi, presentazioni Power Point, Database Access) e della suite Apple (Keynote, Pages, Numbers);
- Ottima conoscenza di **programmi di editing grafica e video**, in particolare Adobe Photoshop e Adobe Premiere;
- Ottima conoscenza di Google Analytics, Google AdWords, software per il social listening (in particolare Sysomos, Synthesio) software per i di sistemi di gestione CRM (Hubspot, Active Campaigns), altri software di analisi dati online;
- Competenze di programmazione HTML CSS, capacità di creazione di siti web Wordpress;
- Comprensione e conoscenza di base di **linguaggi di programmazione SQL e C++**.

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Negli ultimi quattro anni ho gestito il team dell'azienda Arcadya Srl, gestendo i colloqui di lavoro e in seguito gli stagisti, i collaboratori esterni e i dipendenti per portare a termine i progetti aziendali e la gestione ordinaria. Ho partecipato a molteplici lavori e progetti di gruppo, in Italia e all'estero (Hackaton internazionali, Redazione di Business Plan, B2B Marketing Plan, Business Game, altri progetti), che mi hanno permesso di sviluppare ottime capacità di comunicazione, lavoro di gruppo e problem solving.

Ottime capacità di presentazione in pubblico, sviluppate grazie a due anni di gestione della CMI Academy da relatrice in webinar settimanali, la partecipazione come relatrice ad eventi dal vivo e sei anni di attività in una compagnia teatrale scolastica, a numerose presentazioni universitarie e all'attività lavorative presso Forever Living Products.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE Ottime capacità organizzative e di gestione delle situazioni complesse. Dal 2014 gestisco l'azienda Arcadya Srl sia nella gestione dei progetti per i clienti, sia nella gestione delle attività aziendali.

INTERESSI E ATTIVITÀ Credo molto nell'importanza della formazione e della crescita personale, per questo ho frequentato diversi corsi di business e marketing e frequentato programmi di crescita personale. Ho praticato diversi sport, in particolare ho giocato per dieci anni in una squadra di pallavolo (serie D e Prima Divisione) e pratico l'equitazione, partecipando a gare di salto ostacoli a livello regionale. Sono appassionata di fotografia, teatro e lettura, in particolare di saggistica e divulgazione scientifica.

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

TITOLI Data: Febbraio 2013
Abilitazione all'esercizio della Professione di Ingegnere,
classe Industriale.

PREMI E RICONOSCIMENTI Data: Novembre 2015
Con il mio team ho vinto il primo premio da 100.000\$ della competizione "Battlehack Prize 2015" a San Jose, organizzata da Paypal e Braintree, per la realizzazione di un progetto digitale in 24 ore.

PUBBLICAZIONI Data: 2010
Concialini A., Culot G., Vidulli C. (2010), "**Il caso Fincantieri – L'evoluzione nella gestione degli stakeholder**", in Sartor M. Mazzaro V., "La Guida del Sole 24 ore alla Qualità", Il Sole 24 Ore, Milano.

Ai sensi del decreto legislativo 196/03 autorizzo il trattamento e la comunicazione dei miei dati.

Data: 15/11/2024

Firma:

